



# Programa de

## Oportunidade para as Federadas

**O** Programa de Seguridade Médica é a nova denominação do Clube Médico, lançado com o objetivo de alavancar a divulgação de produtos tradicionais, como o seguro de vida e a renda diária por internação hospitalar, e também oferecer ao médico novos produtos ainda mais adequados ao profissional médico.

Entre as novidades, está a renda temporária por incapacidade (RTI), que substitui a renda mensal temporária por invalidez. A diferença é que o antigo produto cobria apenas casos de incapacidade total para toda e qualquer atividade, mesmo não profissional, enquanto a RTI assegura a tranquilidade do médico ainda que ele esteja incapacitado, durante 90, 180 ou 365 dias, somente para desenvolver sua atividade principal.

“Um cirurgião com o movimento dos dedos limitados teria renda garantida, conforme o plano escolhido, até voltar a operar”, exemplifica Osvalberto Schacht, vice-presidente da Previdência do Sul, companhia de seguros parceira das entidades médicas no Programa.

Outra vantagem é que, ao contratar a RTI, o médico também pode optar por uma cobertura especial para casos de lesão por esforço repetitivo (LER) e distúrbio osteomuscular relacionado ao trabalho (DORT). “É mais um exemplo de que nossos produtos são os mais apropriados para a prática médica”, observa o vice-presidente.

Criado para médicos, o Programa também oferece um seguro de vida com adicional por doenças graves, conhecido como Vida Toda. O profissional de até 70 anos antecipa 25% do capital segurado caso sofra câncer, acidente vascular cerebral, infarto agudo do miocárdio ou insuficiência renal crônica, entre outras.

Este produto, assim como o seguro de vida tradicional, pode se estender ao cônjuge do profissional. Já a renda diária para internação hospitalar, que inclui período de convalescença igual ao da internação, tem a opção de ser contratada para todos os dependentes. Por sua vez, a assistência funeral tem planos individuais, familiares ou para o casal.

De acordo com a Previdência do Sul, os produtos foram criados para atender especificamente os sócios da Federadas da AMB, mas exceções podem ser autorizadas pelas entidades médicas, em situações como um médico que pretende oferecer seguro de vida ou de acidentes profissionais aos funcionários de seu consultório, por exemplo.

### MAIS INFORMAÇÕES:

**0800-709-8059**  
(horário comercial)

[www.previsul.com.br/  
seguridademédica](http://www.previsul.com.br/seguridademédica)

ou diretamente em cada Federada da AMB

Com garantias de até R\$ 600 mil, somados os benefícios de alguns produtos, e carências mínimas (em casos de doença ou seguro de vida acima de 60 anos), o Programa de Seguridade Médica representa uma oportunidade de crescimento para as Federadas da AMB, ao compreender as necessidades específicas da classe.

Além de um importante serviço oferecido a novos e atuais sócios, contribuindo para a credibilidade da Associação Médica, consiste em uma fonte direta de receitas, pois os produtos são comercializados por uma corretora própria da AMB e suas Federadas, a Comed. “Em detrimento de comissões a intermediários fora da classe, esta estrutura fortalece o associativismo”, ressalta o presidente do Programa, José Carlos Raimundo Brito.

Dessa forma, todo mês as Federadas recebem um percentual sobre os valores líquidos dos produtos vendidos, sendo uma parte para a AMB. As comissões de corretagem também são divididas entre as Federadas a cada dois meses, de forma proporcional às vendas, depois de deduzidos o custo de manutenção da corretora e a participação da AMB a título de investimento em divulgação.

“É uma excelente alternativa para o custeio das entidades, que dependem basicamente das contribuições de seus sócios”, lembra Brito, que também é o 1º vice-presidente da AMB. “Valores que poderiam estar

# e Seguridade Médica

destinados a terceiros são revertidos diretamente para o trabalho da AMB e suas Federadas.”

Para o vice-presidente da Previdência do Sul, Osvalberto Schacht, a meta do Programa de Seguridade Médica é mais qualitativa do que quantitativa. “Nossa prioridade é oferecer mais possibilidades aos segurados atuais e, conseqüentemente, conquistar novos clientes”, revela.

Ele explica também que as entidades médicas, representadas pela diretoria do Programa de Seguridade Médica, definem com quais seguradoras trabalhar, buscando sempre as mais competitivas e que apresentem melhor qualificação. “A relação custo-benefício é o nosso carro-chefe, pois proporcionamos o mesmo atendimento do Oiapoque ao Chuí”, destaca Schacht. “O Programa não só vende como atende.”

Segundo Brito, as Federadas devem trabalhar agora na divulgação do Programa de Seguridade Médica em seus informativos e eventos, inclusive em parceria com as Sociedades de Especialidade, e ainda designar um diretor ou funcionário para mostrar aos sócios as vantagens dos diversos produtos.

“O Clube Médico foi criado em 1989, como apoio ao trabalho do Departamento de Assistência e Previdência da AMB, mas constatamos que até hoje há um enorme espaço a ser ocupado em prol do associativismo”, avalia o presidente. “Sendo assim, contamos com o empenho das nossas lideranças para o sucesso do Programa de Seguridade Médica”, finaliza.

## Além de garantia, prêmios

Era uma manhã comum de trabalho na clínica de moléstias circulatórias de Paulo Cezar de Oliveira, em Ourinhos, a 390 km da capital São Paulo, quando a secretária Irene, que trabalha com o cirurgião vascular há 25 anos, atendeu o telefone. A ligação era do Programa de Seguridade Médica, mas o médico não pôde atender, pois estava de luvas, realizando um procedimento.

Ao retornar a chamada, alguns minutos depois, a surpresa. Paulo Cezar, de 63 anos, soube que havia ganhado um prêmio de R\$ 50 mil. Depois de pagar cerca de R\$ 20,00

por mês, menos da metade do valor de uma consulta pela Classificação Brasileira Hierarquizada de Procedimentos Médicos (CBHPM), durante quatro anos, o médico foi sorteado por meio da extração da Loteria Federal, no dia 25 de março deste ano.

“Eu já sabia que estava concorrendo, mas foi uma grata surpresa, porque nunca tinha sentido a felicidade de ser sorteado”, conta Paulo Cezar. Seu seguro cobre morte acidental com garantia de R\$ 100 mil e ele pretende continuar associado ao Programa. “Com certeza, é um investimento que vale a pena.” Vários produtos do Programa de Seguridade Médica oferecem sorteios mensais de R\$ 10 mil a R\$ 50 mil.

## Principais produtos oferecidos pelo Programa de Seguridade Médica

Produto	Cobertura	Tipo/Capital segurado (R\$)	Mensalidade (R\$)
Seguro assistência funeral	até 60 anos	individual	0,92 a 16,12
		casal	1,64 a 28,19
		familiar	2,78 a 31,03
Seguro de vida com sorteio	até 60 anos	20.000 a 200.000	22 a 197,50
	61 a 70 anos	5.000 a 30.000	22,88 a 263,99
	71 a 80 anos	5.000 a 15.000	51,63 a 281,24
Renda diária por internação	até 64 anos	100 a 1.000	9,23 a 135,85
Renda temporária por incapacidade (sem LER e DORT)	até 60 anos	cobertura por 90 dias	5 a 334,77
		cobertura por 180 dias	5,55 a 371,45
		cobertura por 365 dias	6,93 a 464,20
Seguro de acidentes profissionais	até 70 anos	50.000 a 200.000	32,50 a 130
Seguro de acidentes pessoais	até 70 anos	40.000 a 200.000	10,20 a 51
Seguro de autos	variável	variável, sem franquia	variável

Valores de referência: abril/2006